



**KAJIAN METODA PENJUALAN DALAM PEMASARAN MINYAK
KELAPA SAWIT DI DIVISI KELAPA SAWIT KANTOR PEMASARAN
BERSAMA (KPB) PT PERKEBUNAN NUSANTARA JAKARTA**

**OLEH
ARIEF HARIADI**

Laporan Geladikarya

Sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar

Magister Manajemen Pada Program Studi Magister Manajemen Agribisnis

Program Pasca Sarjana Institut Pertanian Bogor

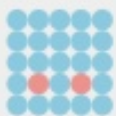
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN AGRIBISNIS

**PROGRAM PASCA SARJANA
INSTITUT PERTANIAN BOGOR**

2001

Hak cipta dilindungi Undang-Undang

© Hak Cipta Milik IPB



Program Pascasarjana Manajemen dan Bisnis
Institut Pertanian Bogor

MB-IPB

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruhnya karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

LEMBAR PENGESAHAN



Judul : KAJIAN METODA PENJUALAN DALAM PEMASARAN MINYAK KELAPA SAWIT DI DIVISI KELAPA SAWIT KANTOR PEMASARAN BERSAMA (KPB) PT PERKEBUNAN NUSANTARA JAKARTA

Nama Mahasiswa : ARIEF HARIADI
 N R P : 9900606.16
 Program Studi : MAGISTER MANAJEMEN AGRIBISNIS PROGRAM PASCA SARJANA INSTITUT PERTANIAN BOGOR

Menyetujui :

1. Komisi Pembimbing,

Pembimbing I

Pembimbing II

Dr. Ir. Ujang Sumarwan, M.Sc.

Ir. Arif Imam Suroso, M.Sc., (CS)

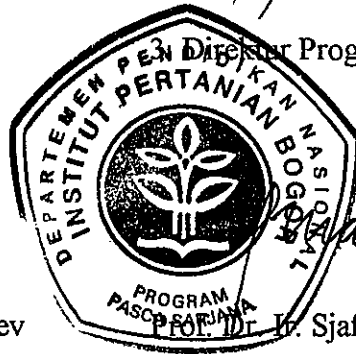
Hak cipta dilindungi Undang-Undang

© Hak Cipta Milik IPB

MAGISTER MANAJEMEN AGRIBISNIS
 PROGRAM PASCA SARJANA
 INSTITUT PERTANIAN BOGOR

Prof. Dr. Ir. E. Gumbira Sa'id, MA. Dev

MMA - IPB
Tanggal lulus : 04 AUG 2001



Direktor Program Pascasarjana

Prof. Dr. Ir. Sjafrida Manuwoto

12 SEP 2001



Program Pascasarjana Manajemen dan Bisnis
Institut Pertanian Bogor
MB-IPB

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.

2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruhnya karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa laporan geladikarya yang berjudul :

**KAJIAN METODA PENJUALAN DALAM PEMASARAN MINYAK KELAPA
SAWIT DI DIVISI KELAPA SAWIT KANTOR PEMASARAN BERSAMA
(KPB) PT PERKEBUNAN NUSANTARA JAKARTA**

Adalah benar merupakan hasilkarya sendiri dan belum pernah dipublikasikan. Semua sumber informasi dan pustaka, serta berbagai bantuan dan petunjuk yang digunakan dalam penyusunan laporan Geladikarya ini telah dinyatakan dengan jelas dan dapat diperiksa kebenarannya.

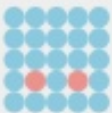
Bogor, Agustus 2001

Yang membuat pernyataan,

Arief Hariadi



© Hak Cipta Milik IPB
Hak cipta dilindungi Undang-Undang



MB-IPB
Program Pascasarjana Manajemen dan Bisnis
Institut Pertanian Bogor

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruhnya karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

Riwayat Hidup

Penulis merupakan putra sulung dari pasangan H. B. Abunadi dan Hj. Midji Suryanti ,SE. Lahir di Surakarta , 7 April 1970 kemudian mulai menempuh pendidikan taman-kanak-kanak di TK pertiwi Blitar dan TK Aisyiah Jakarta. Setelah itu berturut-turut menempuh SD di SDN Tebet Timur 07 Pagi , SMPN 115 dan SMUN 8 Jakarta.

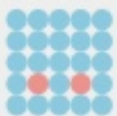
Melanjutkan perguruan tinggi di STMIK Gunadarma setelah lulus SMUN pada tahun 1989 pada jurusan Teknik Komputer . Sebelum lulus tahun1995, pada tahun 1994 penulis menempuh studi manajemen di program ekstension FE UI hingga lulus pada tahun 1999. Pada tahun 1998 penulis melanjutkan ke tingkat Pasca Sarjana Magister Manajemen Agribisnis di IPB.

Penulis pernah bekerja sebagai EDP di PT Bank Central Asia cabang Fatmawati selama satu tahun . Dan pada saat ini bekerja di IMQ- Antara di Jakarta, sebagai product development staf .



Hak cipta dilindungi Undang-Undang

© Hak Cipta STMIK IPB



Program Pascasarjana Manajemen dan Bisnis
Institut Pertanian Bogor

MB-IPB

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
 - a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
 - b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruhnya karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.

Kata Pengantar

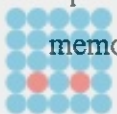


Puji Syukur Kepada Allah S.W.T. yang menganugerahkan rahmat dan ridhonya. Karena tanpa ridho Allah penulis tidak akan dapat menyelesaikan geladikarya ini. Berbagai kendala yang datang merupakan cobaan dan rahmat dari-NYA, karena itu penulis bersyukur dapat menyelesaikan tugas ini.

Geladikarya ini merupakan salah satu syarat untuk menyelesaikan program studi Magister Manajemen Agribisnis di Institut Pertanian Bogor. Geladikarya ini mengambil judul Kajian Metoda Penjualan Dalam Pemasaran Kelapa Sawit di divisi Penjualan Kelapa Sawit Kantor Pemasaran Bersama (KPB) PT Perkebunan Nusantara di Jakarta.

Penulis juga mengucapkan terima kasih kepada :

1. DR. Ir. Ujang Sumarwan, MSc. dan Ir. Arif Imam Suroso.MSc,CS. atas bimbingan dan dukungannya dalam menyelesaikan Geladikarya ini.
2. Manajemen Kantor Pemasaran Bersama khususnya kepada :
 - a) Direktur Pelaksana Kantor Pemasaran Bersama Bp. Dr. Ir Sjarief Thoyib
 - b) Kepala Divisi Pelayanan Operasional Bp. Ir. Hasanul Arifin
 - c) Kepala Bagian Jasa Penjualan Kelapa Sawit Bp. Ir Bagas Angkasa
 - d) Kepala Bagian Riset dan Informasi Pasar Bp. Drs. Yudi Sulaiman Akt.,MM.,MA.,BA.
 - e) Kepala Bagian umum Bp. Ir Hardjito Nawawi
 - f) Staf Bagian Jasa Penjualan Kelapa Sawit Bp. Syarif
 - g) Staf Bagian Riset pasar Bp. Gatot, Bp. Nono
 - h) Sub Bagian pembinaan SDM khususnya ibu Rita
 - i) Serta seluruh staf Kantor Pemasaran Bersama yang tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah membantu penulis
3. Keluarga terutama kepada Ayah dan Ibu serta adik-adikku Bayu Nuryoga, Sito Endah Irian Ningrum serta Doddy Setyantoro yang mendukung, memberi insrpirasi dan semangat untuk menyelesaikan geladikarya ini.
4. Bp. Adi Suryanto SH, MA. sekeluarga serta Ibu Surjatmini, Sp. yang mendukung dan memotivasi penulis



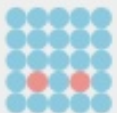


5. Yunie Nurianita dan keluarga Bp. M. Yusuf yang selalu memotivasi, dan mengingatkan, penyelesaian geladikarya ini
6. Ir. Yulianto, MM. yang saling berbagi dalam melakukan geladikarya ini di Kantor Pemasaran Bersama dari mulai awal pelaksanaan hingga terselesaikannya geladikarya ini
7. Mas Eko dan Mas Widi dari angkatan eksekutif V yang sangat membantu dalam penyediaan data sekunder KPB
8. Edi Prawoto ,SE. dan teman-teman di Badan Pusat Statistik lainnya yang tidak jenuh dan ragu untuk menyediakan data yang diperlukan selama masa perkuliahan dan geladikarya ini
9. Bp Gembong S. Purbaya dan rekan-rekan di Pusat Data dan Informasi Departemen Perdagangan yang selalu siap menyediakan data-data pendukung analisa
10. Teman-teman di angkatan XVI yang memotivasi dan membantu penyelesaian geladikarya
11. Dan berbagai pihak lainnya, yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu, yang membantu terselesaikannya geladikarya ini

Bogor , Agustus 2001

Penulis

1. Dilarang mengutip sebagian atau seluruh karya tulis ini tanpa mencantumkan dan menyebutkan sumber :
a. Pengutipan hanya untuk kepentingan pendidikan, penelitian, penulisan karya ilmiah, penyusunan laporan, penulisan kritik atau tinjauan suatu masalah.
b. Pengutipan tidak merugikan kepentingan yang wajar IPB.
2. Dilarang mengumumkan dan memperbanyak sebagian atau seluruhnya karya tulis ini dalam bentuk apapun tanpa izin IPB.



Program Pascasarjana Manajemen dan Bisnis
Institut Pertanian Bogor
MB-IPB